Personalvermittlung ∙ Interimmanagement ∙ HR Consulting ∙ HR ad interim

Für unseren international tätigen Kunden, ein Unternehmen im Maschinen- und Anlagenbau suchen wir im HQ im Raum Baden für eine neu geschaffene Position den

**Junior Sales Manager Europe (m/w/d) - Schwerpunkt Windenergie**

Als Junior Sales Manager bist Du Teil des Vertriebsteams. Du lernst Vertriebsprozess unseres Kunden und die Möglichkeiten der Produkte und Lösungen im Bereich Windenergie kennen. Du bist der erste Ansprechpartner für Kunden und verantwortest somit eingehende Anfragen. Zusätzlich unterstützt Du das Business Development Team im Aufbau und der Weiterentwicklung von Marktstrategien. Durch Deine Motivation und dein Engagement bringst Du Dich mit neuen Ideen in den Bereich Windenergie ein und wirst Teil des wachsenden Teams.

**Aufgaben:**

* Identifizierung, Akquisition, Verwaltung und Entwicklung bestehender und neuer Verkaufschancen sowie (Neu-) Kunden für unsere Service-Komponenten und Lösungen im Aftermarket-Segment der Windindustrie
* Unterstützung des Business Development Teams Wind Aftermarket bei der Vorbereitung/Durchführung/Nachbereitung von Kundenbesuchen, Projektmanagement, Verkaufsverhandlungen und bei allen anderen    vertriebsbezogenen Aktivitäten
* Durch Kundengespräche und Recherche führst Du Markt- und Potentialanalysen durch und unterstützt das Business Development Team aktiv bei der Entwicklung von regionalen Marktstrategien
* Pflege des CRM und Erstellung von Analysen und Präsentationen
* Du wirkst bei der Planung von Messen, Konferenzen sowie der Entwicklung von digitalen Marketing/ Kommunikations-Kampagnen aktiv mit. Du hast Lust im Bereich Social Media aktiv zu sein.
* Reisebereitschaft zu Kunden, Vertriebs- und Produktionsgesellschaften und Messen

Profil:

* Du hast ein technisches oder wirtschaftliches Studium abgeschlossen oder eine vergleichbare Ausbildung
* Du bist ein offener, kommunikativer Teamplayer, der sich nicht vor proaktivem Kundenkontakt und flexibler Zusammenarbeit in einem agilen Team scheut
* Sehr gute Power Point und Excel Kenntnisse
* Du hast idealerweise erste Erfahrung im Vertrieb im Maschinenbau, After Sales Maschinenbaukomponenten oder Windenergie
* Du beherrschst Deutsch und Englisch in Wort und Schrift und bist bereit die Kunden in Europa zu betreuen